



Angebotserstellung und Auftragsbearbeitung für Unternehmen mit kundenindividuellen Produkten und Dienstleistungen.

Angebotskonfigurator / Produktkonfigurator

Online im Web / Off-Line im Vertriebssystem / Integriert im ERP-System



Let your knowledge work!

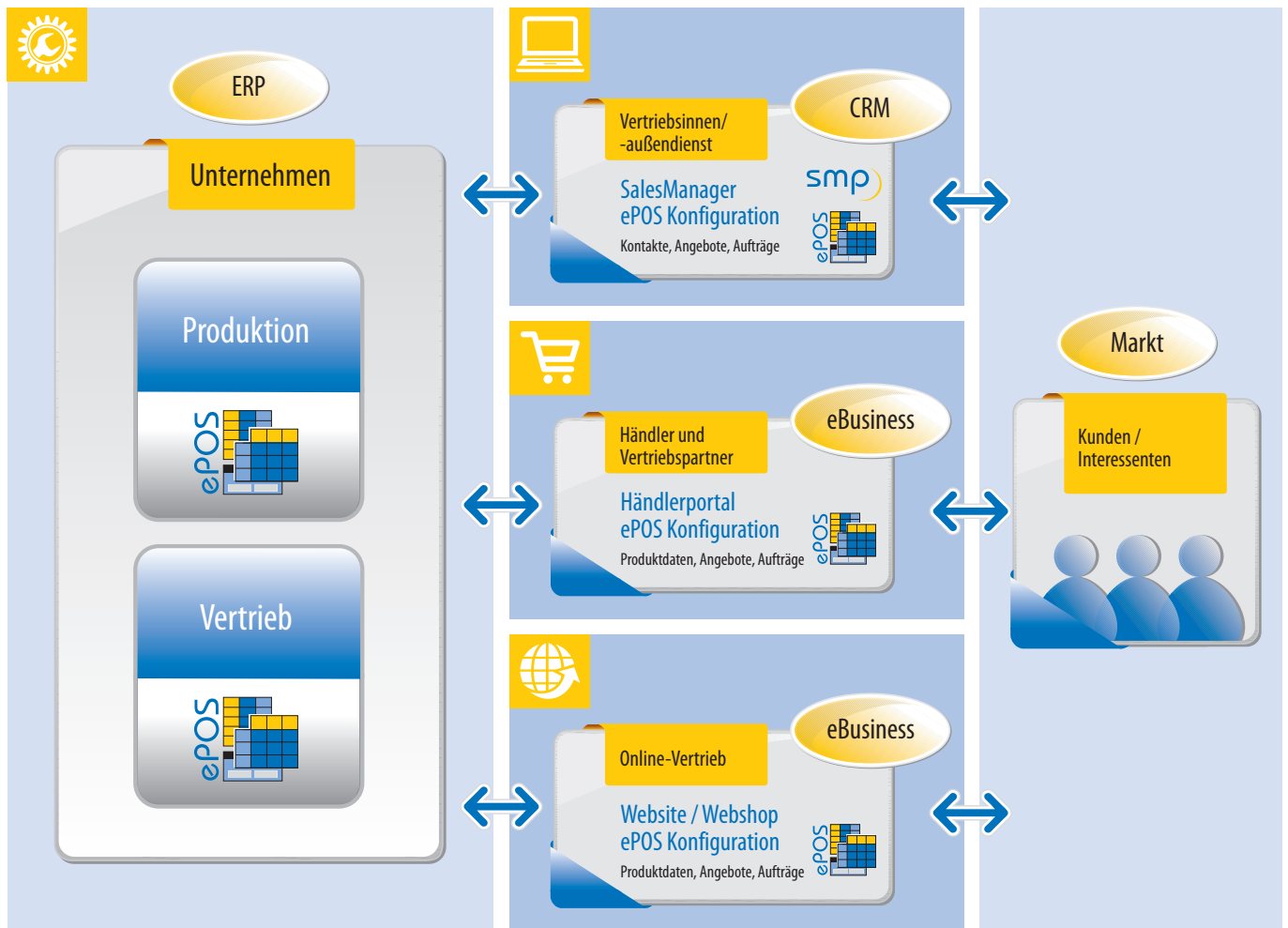
ACBIS vereinfacht, beschleunigt und verbessert den Vertrieb und die Auftragsbearbeitung. ACBIS bietet Beratung, Software, Service und Implementierungsdienstleistungen basierend auf der Erfahrung aus mehr als 130 Projekten.

www.acbis.de

Effektive
Abwicklung von
Angeboten und
Aufträgen im
Unternehmen,
im Außendienst
und im Web.



ACBIS unterstützt die vielfältigen Kommunikationswege zur Verkaufsabwicklung zwischen einem Unternehmen und seinen Kunden.



Der Vertrieb von kundenindividuellen Produkten und Dienstleistungen ist eine aufwändige und schwierige Arbeit, die häufig nur von Spezialisten erledigt werden kann. Gerade diese Spezialisten können aber nicht rund um die Uhr und überall in das Verkaufsgeschehen einbezogen werden.

Lange Bearbeitungszeiten von Angeboten wegen technischer Klärungen, Fehler, verlorene Aufträge und falsch kalkulierte Aufträge mit hohen Folgekosten sind die Konsequenz.

Der ACBIS-Konfigurator ePOS stellt Spezialistenwissen zur Spezifikation kundenindividueller Produkte und Dienstleistungen im gesamten Vertriebsprozess, an beliebigen Orten und rund um die Uhr zur Verfügung. Nutzen Sie das in Ihrem Unternehmen verfügbare Wissen ► **Let your knowledge work!**

Reduzierte Kosten der Angebotserstellung, einheitliche Produktauslegung, Kalkulation und Preisfindung, Vermeidung teurer Fehler in Angeboten und mehr Aufträge erreichen Sie durch den ACBIS-Konfigurator.



Im ERP-System schneller zum Angebot und zur Stückliste.

Auftragsabwicklung (Angebot/Auftrag) aus dem ERP-System.

Der im ERP-System integrierte Konfigurator ePOS konfiguriert kundenindividuelle Produkte und Dienstleistungen und generiert Angebotsunterlagen. In der Auftragsbearbeitung erzeugt der ePOS-Konfigurator Stücklisten, Arbeitspläne und weitere Auftrags- und Fertigungsdokumente.



Schnelle Angebotserstellung im direkten Kontakt zum Kunden.

Vertriebssystem für den Vertriebsinnen- und Außendienst.

Das Vertriebssystem SalesManager Professional mit integriertem Konfigurator ePOS unterstützt den Vertrieb im vollständigen Vertriebsprozess vom Erstkontakt über das Angebot und die Angebotsversionen bis zum Auftrag. Im Auftrag erfolgt die Übertragung aller Auftragsdaten an das ERP-System. Kernfunktionalität des SalesManagers ist der Warenkorb, in dem die Angebots- oder Auftragspositionen in einer mehrstufigen Struktur entsprechend zur Druckausgabe angeordnet werden. Positionen des Warenkorbs sind bekannte Artikel, Konfigurationsartikel und neue Positionen. Der SalesManager kann im Unternehmensnetzwerk und Off-Line auf einem Notebook betrieben werden.



Produktauslegung und Preisfindung immer online erreichbar.

Online-Portal für Händler und Vertriebspartner.

Das ACBIS-Online-Portal ermöglicht die Produktauswahl, Konfiguration und Preisermittlung für die Erstellung von Angeboten und Aufträgen im Web. Händler und Vertriebspartner können weltweit ohne zeitliche Einschränkungen auf das zentrale und aktuelle Produktwissen zugreifen und ihren Kunden individuelle Angebote erstellen und Aufträge erfassen. Im Online-Portal verwaltet ein Händler seine Angebote und Aufträge.



Schnell das richtige Produkt finden und bestellen.

Online-Vertrieb über eine Website oder über einen Web-Shop.

Der in eine Kunden-Website oder einen Webshop integrierte ePOS-Konfigurator unterstützt den Kunden bei der Suche und Auswahl des geeigneten Produktes und der individuellen Auslegung (Konfiguration). Die Bedienoberfläche des Konfigurators ist so aufgebaut, dass eine schnelle und übersichtliche Navigation und verständliche Produktdarstellung im Vordergrund steht. 3D-Grafikelemente eines Erweiterungsmoduls erlauben die grafische 3D-Darstellung eines Produktes während des Konfigurationsablaufs.

- ▶ **Mehr Erfolg im Vertrieb durch schnell erstellte und qualitativ hochwertige Angebote.**
- ▶ **Weniger Aufwand bei der Bearbeitung von Angeboten und Aufträgen.**
- ▶ **Mehr Produktivität durch Online-Erfassung von Aufträgen durch Händler und Kunden.**
- ▶ **Mehr Kundennutzen durch schnelle, richtige und vollständige Angaben zum Produkt und Preis.**

Ausgewählte Kunden / Referenzen



Let your knowledge work!

Nehmen Sie Kontakt mit uns auf. Wir zeigen Ihnen, wie Sie Ihren Vertriebsprozess und die Auftragsbearbeitung vereinfachen, verbessern und beschleunigen können.



ACBIS GmbH • Gewerbepark Albtal
 Pforzheimer Straße 160 • D-76275 Ettlingen
 Fon +49 (7243) 767 47-0 • Fax +49 (7243) 767 47-29
 vertrieb@acbis.de

www.acbis.de